

CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI

Cognome e Nome: **FORLANI ANTONIO**

Indirizzo: N°24, VIA SAN FRANCESCO D'ASSISI, 24058 ROMANO DI LOMBARDIA (BG)

Telefono Mobile: 335-6424435

e-mail: antonioforlani@outlook.com

Nazionalità: Italiana

Data di nascita: 4 Gennaio 1957

Stato Civile: Coniugato con un figlio di 28 anni

ESPERIENZE LAVORATIVE

Attuale: Consulente Commerciale

Nome Azienda **House&Energy s.r.l.** - Covo (BG)

Tipo di azienda o settore Consulenze per il Risparmio Energetico

Funzione: Vendite

PRINCIPALI MANSIONI: GESTIONE CLIENTI

Nome Azienda **Spinotecnica srl** - Spino d'Adda (CR)

Tipo di azienda o settore Sicurezza - Antitaccheggio - TVCC

Funzione: Vendite

PRINCIPALI MANSIONI GESTIONE CLIENTI

DAL 16/02/2015 al 28/02/2017

Nome Azienda Gruppo Euro Consulting s.r.l. - Via San Crispino 16 Bussolengo (VR)

Tipo di azienda o settore Distributore Sistemi Antitaccheggio e Servizi di Sicurezza

Funzione Direttore Vendite

PRINCIPALI MANSIONI GESTIONE RETE VENDITA DIRETTA - CLIENTI DIREZIONALI

Date Da 01/01/2014 al 31/12/2014

Nome Azienda **EICO Elettronica Industriale Comense** -Via Manzoni 3 Cucciago (CO)

Tipo di azienda o settore Distributore Esclusivista di Sistemi di Videosorveglianza

Funzione Area Manager Nord Italia

Principali mansioni: Gestione distributori di Sicurezza specializzati

rivenditori di materiale elettrico - installatori tvcc - Account GD/G.D.O.

Date Da 01/09/2008 al 31/12/2013

Nome Azienda **Security Systems Italia srl** - Via Giulio Galli 25/d - Roma

Tipo di azienda o settore Distributore Esclusivista Sicurezza (Antitaccheggio -TVCC)

Funzione Responsabile Commerciale Area Nord Italia

Principali mansioni Sviluppo e gestione commerciale mercato diretto FOOD:G.D./G.D.O.

Catene Nazionali e Regionali nel mercato Retail NON FOOD: Brico/Fai

da te, Abbigliamento, Calzature/Pelletteria, Profumeria, Elettronica, etc...

Date Da 01/01/2000 al 31/07/2008

Nome Azienda **Checkpoint Systems Italia S.p.A.**- Via L. Da Vinci 14 - Cusago (MI)

Tipo di azienda o settore Multinazionale Americana leader settore Antitaccheggio e Differenze

Inventariali - Etichettatura Manuale ed Elettronica- Merchandising

Funzioni Ricoperte dal 2000 al 2008:

Principali mansioni Area Manager Nord Italia tutte le linee.
Responsabile Commerciale Italia - Responsabile Vendite Italia -
Definizione dei Budget, resp.del Fatturato e Margini - Gestione del
Reparto Commerciale: Responsabili di Linea, Specialisti di Prodotto,
Post Vendita.

Date Da 01/05/1995 al 31/12/1999

Nome Azienda **METO S.p.A.** - Viale Europa 41 - Cusago (MI) -
Tipo di azienda o settore Multinazionale Svedese settore Etichettatura Manuale Linea
HLS ed
Elettronica Barcode Linea BCS - Antitaccheggio Linea EAS –
Merchandising Linea RMSFunzioni
Ricoperte dal 1995 al 1999:
Principali mansioni Key Account Manager EAS- Resp. Rete Vendita Diretta (Funzionari e
Agenti). Resp. Vendita Indiretta (Distributori) per tutte le linee di
Prodotto. Resp. Specialisti di Prodotto. Gestione clienti direzionali.

Date Da 01/02/1989 al 30/04/1995

Nome Azienda **Conad Lombardia S.C.A.R.L.** - Via Don Maestrini 69 - Flero (BS) -
Tipo di azienda o settore Cooperativa di Distribuzione Alimentare.
Funzioni Ricoperte dal 1989 al 1995
Principali mansioni Promoter Addetto alle Vendite - Sviluppo Rete - Resp. Ufficio Tecnico
Attività commerciale sui P.d.V. del gruppo CONAD - Ricerca Superfici
Nuovi Associati - Ristrutturazioni e Nuove Aperture Supermercati.

Date Da 01/01/1986 al 31/12/1988

Nome Azienda **Titolare di Impresa Commerciale**
Tipo di azienda o settore Monte Amiata Salumi Bagnore (GR)-Bigatti Vini Sedriano (MI)
Funzione Agente di Commercio
Principali mansioni Vendita dei prodotti in G.D.O. Alimentare - Ristoranti e Bar

Date Da 01/01/1983 al 31/12/1985

Nome Azienda **Field Educational Italia S.p.A.** – Roma -
Tipo di azienda o settore Multinazionale Americana settore Editoria
Funzione Commerciale
Principali mansioni Venditore “Porta a Porta” di Libri per ragazzi “I QUINDICI”

Date Da 01/06/1981 al 31/12/1982

Nome Azienda **Baccanelli S.p.A.** - Romano di Lombardia (BG) -
Tipo di azienda o settore Concessionaria Automobilistica Alfa Romeo
Funzione Commerciale
Principali mansioni Venditore con Gestione Autosalone e Zona di Brescia

ISTRUZIONE SCOLASTICA

Data 1976

Nome e tipo di istituto Istituto Tecnico per Geometri “Solferino” – Milano
Livello e Punteggio QUARANTADUE/ SESSANTESIMI

CORSO ABILITAZIONE RUOLO

Data **1986**

Nome e tipo di istituto Camera di Commercio di Bergamo

Qualifica conseguita Attestato di abilitazione al ruolo di Agente di Commercio

CORSI DI FORMAZIONE

Data **2006**

Nome e tipo di istituto ISDI - Milano

Tipo di Corso "La G.D./G.D.O in Italia"

Data **2008**

Nome e tipo di istituto ISDI - Milano

Tipo di Corso "Corso di Vendita Avanzato"

Data **2010**

Nome e tipo di istituto ISDI - Milano

Tipo di Corso "Filosofie e Pratiche di Vendita"

Data **2012**

Nome e tipo di istituto ISDI - Milano

Tipo di Corso "Strategie e Piani commerciali"

Data **2013**

Nome e tipo di istituto ISDI - Milano

Tipo di Corso "Dirigere un Team di Vendita"

Data **2014**

Nome e tipo di istituto ISDI - Milano

Tipo di Corso "Vendite, Margini e Profitti"

Data **2015**

Nome e tipo di istituto ISDI - Milano

Tipo di Corso "Il mercato Globale"

Data **2016**

Nome e tipo di istituto ISDI - Milano

Tipo di Corso "La Sicurezza Integrata"

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

LINGUE STRANIERE **FRANCESE INGLESE**

LIVELLO Sufficiente

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Maturate negli ambienti di lavoro ricoprendo ruoli di responsabilità che prevedevano la gestione di un team di più persone con precisi ed importanti obiettivi comuni ed individuali da raggiungere.

Ho sempre creduto nelle capacità professionali dei miei collaboratori e ancor prima nella fondamentale esigenza di sapersi confrontare con stima e rispetto reciproco.

In ambiente sportivo-calcistico, avendo militato in squadre professionistiche (Atalanta B.C. - A.C. Milan - Venezia -

Alessandria - Novese - Asti) dagli anni giovanili fino a 28 anni.

**CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE**

Ricoprendo ruoli di responsabilità, lavorando sempre a stretto contatto con più collaboratori, ho acquisito buone capacità e competenze organizzative per coordinare gruppi di lavoro, sviluppare e portare a compimento progetti e obiettivi aziendali.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Discreto uso del PC e dei principali programmi.

PATENTE di Guida "B" dal 1977

Autorizzo al trattamento dei dati personali (art.13 D.lgs 196/03)

Antonio Forlani
Romano di Lombardia (BG) - Aprile 2019